

# Matthieu Cantau

Enterprise Cloud & IA Sales | Secteur Public | Microsoft · AWS · GCP · OVHcloud

+33 6 64 43 23 36 · [www.cantau.net](http://www.cantau.net) · [www.linkedin.com/in/macantau](http://www.linkedin.com/in/macantau) · Paris, France

## PROFIL

J'ai piloté la croissance du marché UGAP « Nuage Public » de 54 M€ à 84 M€ en 18 mois — en fédérant 18 fournisseurs cloud, en coordonnant UGAP, DINUM et DAE, et en permettant à plus de 500 entités publiques d'adopter des solutions multicloud souveraines. Fort de plus d'une vingtaine d'années d'expertise en infrastructure, cybersécurité et cloud (Microsoft, Devoteam, Symantec), j'ai opéré une transition vers les ventes complexes B2B, déclenchée par la gestion réussie d'une crise cyber majeure — 382 % d'atteinte du quota chez Microsoft, 144 % chez Crayon, issu de CentraleSupélec (Ingénierie Numérique, 2019).

## RÉALISATIONS CLÉS

- **Croissance du marché cloud UGAP de 54 M€ à 84 M€ (+56 %) en 18 mois**
- 382 % d'atteinte du quota FY22 chez Microsoft — Platinum Club EMEA Top Performer
- 103 % d'atteinte du quota en 2024 chez Crayon — 144 % en 2025
- Orchestration d'un écosystème de 18+ fournisseurs cloud (Azure, AWS, GCP, OVHcloud, Oracle)
- Activation de 500+ entités publiques sur des solutions multicloud souveraines

## EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

### Cloud Sales Lead — Marché National UGAP « Nuage Public »

Sept. 2023 – Mars 2026

**Crayon France** | Sèvres

Rôle progressif : Responsable Commercial Secteur Public (2023–2024) → Cloud Sales Lead UGAP (2024–2026)

**Résultat clé : Croissance de la consommation cloud de 54 M€ à 84 M€ (+56 %) — 103 % quota 2024, 144 % quota 2025**

#### *Pilotage commercial*

- Définition et exécution de la stratégie commerciale sur le marché national UGAP « Nuage Public »
- Négociation et structuration d'accords de distribution avec 10+ fournisseurs cloud

#### *Orchestration de l'écosystème*

- Construction et animation d'un écosystème de 18+ fournisseurs cloud, intégrateurs et partenaires institutionnels
- Coordination avec UGAP, DINUM et DAE — activation de 500+ entités publiques (SecNumCloud, NIS2, RGPD)

#### *Leadership go-to-market*

- Pilotage de la réponse à l'appel d'offres national UGAP : coordination cross-fonctionnelle avant-vente, marketing, juridique
- Management d'une équipe commerciale dédiée secteur public

Environnement : Cloud souverain · Multicloud · Microsoft Azure · AWS · Google Cloud · OVHcloud · Oracle · SecNumCloud · FinOps

### Account Executive – Secteur Public Éducation

Oct. 2022 – Sept. 2023

**Microsoft France** | Issy-les-Moulineaux

**Résultat clé : 113 % de l'objectif annuel FY23 — extension de la couverture contractuelle nationale K-12**

- Pilotage de la stratégie cloud Microsoft sur l'enseignement public : ministère de l'Éducation nationale, 10 000+ établissements
- Conception et exécution de la stratégie de vente autour de Microsoft 365 Éducation, Azure et Intune
- Construction d'un écosystème de partenaires intégrateurs et éditeurs spécialisés Éducation

Environnement : Microsoft 365 Éducation · Azure · Intune · Secteur public · Marchés publics

### Ingénieur d'Affaires Support – Secteur Public

Déc. 2019 – Oct. 2022

**Microsoft France** | Issy-les-Moulineaux

**Résultats clés : 190 % quota FY21 · 382 % quota FY22 · Microsoft Platinum Club Top Performer EMEA**

- Gestion et développement des contrats de support entreprise auprès des ministères et opérateurs d'État
- Industrialisation des opérations UGAP : structuration des contrats, optimisation de la facturation, renouvellements
- Approche consultative pour améliorer la rétention dans un contexte budgétaire public contraint

Environnement : Microsoft Support · UGAP · Marchés publics · Vente consultative · Code de la commande publique

### Senior Technical Account Manager – Secteur Public

Sept. 2015 – Déc. 2019

**Microsoft France** | Issy-les-Moulineaux

**Résultat clé : Gestion d'une crise majeure de cybersécurité → 15 M\$ de ventes de licences générées · Microsoft Gold Club EMEA FY18**

- Conseiller stratégique auprès des DSI grands comptes du secteur public sur Azure, Microsoft 365 et cybersécurité
- Contribution directe à 26 projets cloud majeurs · Résolution de 3 incidents cybersécurité critiques au niveau national
- Ce rôle marque le tournant de ma carrière : de l'expertise technique pure vers l'influence business — transition vers les ventes complexes B2B, déclenchée par la gestion réussie d'une crise cyber majeure

Environnement : *Microsoft Azure · Microsoft 365 · Cybersécurité · Infrastructure critique · Secteur public · Advisory DSI*

**Ingénieur Avant-Vente Senior – Cybersécurité**

Juin 2013 – Août 2015

**Symantec** | Paris

- Avant-vente sur les solutions de cybersécurité et protection des données auprès de grands comptes publics et privés
- Contribution au closing de plusieurs deals stratégiques représentant plusieurs millions d'euros

**Architecte Solutions – Cloud & Cybersécurité**

Mai 2011 – Juin 2013

**Devoteam** | Levallois-Perret

- Conception et déploiement d'architectures cloud et cybersécurité pour 3 projets stratégiques en environnements critiques (énergie, télécom, défense)

**Consultant Technique – Messagerie & Cloud**

Juil. 2005 – Mai 2011

**Solutions Exchange** | Saint-Germain-en-Laye

- Promotion et diffusion des solutions de messagerie, identité et premiers services cloud/SaaS auprès de grands comptes

## FORMATION

---

**Master en Ingénierie Numérique**

2019

**CentraleSupélec** | Paris

RNCP Niveau 7 (EU) · Transformation Digitale

**BTS Informatique de Gestion – Réseaux**

2000

**Lycée Privé Saint-Bénigne** | Dijon

## CERTIFICATIONS

---

- **NVIDIA Associate Generative AI LLM (en cours, Q2 2026)**
- **NVIDIA Associate AI Infrastructure (en cours, Q2 2026)**
- Microsoft Certified : Azure AI Fundamentals (AI-900) · 2023
- Microsoft Certified : Azure Fundamentals (AZ-900) · 2019
- Microsoft – INSEAD Value Negotiation · 2019

## COMPÉTENCES CLÉS

---

**Commercial** : Enterprise Sales · Cloud Sales · Ventes complexes B2B · Stratégie go-to-market · Gestion de grands comptes · Quota Achievement

**Cloud & Tech** : Microsoft Azure · AWS · Google Cloud · OVHcloud · Cloud souverain · Multicloud · FinOps · SecNumCloud

**Intelligence Artificielle** : Intelligence artificielle · IA générative · IA pour le secteur public · Azure AI

**Secteur public** : Marchés publics · UGAP · Transformation numérique de l'État · DINUM · DAE · NIS2 · RGPD

**Écosystème** : Channel Partners · Alliances stratégiques · Intégrateurs SI · ISV · Gestion de partenaires

**Langues** : Français (natif) · Anglais (bilingue professionnel)